

Agro-Kauffrau HF

Agro-Kaufmann HF

Landwirtschaft

Wirtschaft, Verwaltung, Sicherheit

Handel

Als Agro-Kauffrau oder Agro-Kaufmann leiten Sie einen Landwirtschaftsbetrieb oder einen Vertrieb für regionale Produkte. In Ihrer Rolle als Vermittlerin oder Vermittler zwischen Landwirtschaft und Markt prüfen Sie alle Möglichkeiten, die zu wirtschaftlichem Erfolg führen könnten.

Aufgaben

Betrieb leiten

- Betrieb leiten, der landwirtschaftliche Produkte verkauft und vermarktet, zum Beispiel Grosshandelsgeschäfte oder Einkaufsgenossenschaften
- Buchhaltung und andere administrative Tätigkeiten erledigen
- sich um Transport und Lagerung der Waren kümmern

Landwirtschaftliche Produkte vermarkten

- Verkauf von landwirtschaftlichen Produkten fördern, zum Beispiel Landwirtschaftsbetriebe besuchen
- Marketingmassnahmen online und vor Ort durchführen, etwa Onlineshop betreiben oder an Messeständen arbeiten
- Bedürfnisse und Vorlieben der Kundschaft analysieren
- neue Produkte vorschlagen, beispielsweise Saatgut, Tierfutter oder Maschinen
- Verkaufspreis von Waren festlegen

Analysieren und beraten

- Qualität und Menge der angebotenen Produkte wie Obst, Gemüse oder Fleisch kontrollieren
- prüfen, ob Projekte machbar und rentabel sind, beispielsweise Tourismus auf dem Land
- landwirtschaftliche Betriebe beraten, wie sie den Ertrag steigern können
- an der Umsetzung von staatlichen Programmen mitarbeiten, etwa Subventionen verteilen oder bei Import- und Exportverträgen unterstützen
- überprüfen, ob nationale und internationale Vorschriften eingehalten werden

Arbeitsumgebung

Als Agro-Kauffrau oder Agro-Kaufmann arbeiten Sie sowohl im Innendienst, beispielsweise im Verkauf, in der Administration oder in der Unternehmensführung, als auch im Aussendienst. Im Aussendienst führen Sie etwa Betriebsbesichtigungen durch oder nehmen an Messen sowie Ausstellungen teil.

Anstellung finden Sie in leitender Position bei Genossenschaften, Fachgeschäften, landwirtschaftlichen Organisationen oder Lebensmittelunternehmen. Mit entsprechender Berufserfahrung können Sie Kaderpositionen wie Projektleiterin, Filialleiter, Bereichsleiterin, Direktionsassistent oder Geschäftsführerin übernehmen.

Anforderungen und Interessen

Anforderungen

- Fähigkeit, Mitarbeitende zu führen
 - Verhandlungsgeschick
 - Analytische Fähigkeiten
 - Bereitschaft, häufig unterwegs zu sein
 - Eigeninitiative
 - Freude an Verkauf und Beratung
-

Interessen

- Beraten
- Mit Maschinen arbeiten
- Mit Nahrungsmitteln arbeiten
- Mit Zahlen arbeiten

Ausbildung

Der Beruf setzt eine Ausbildung an einer Höheren Fachschule voraus.

Angebote

Alle anzeigen

<https://orientation.ch/fr/recherche/formations?profession=128483>

Dauer

2–3 Jahre

Zulassung

Die Zulassungsbedingungen zur Ausbildung stehen im **Rahmenlehrplan** (<https://www.becc.admin.ch/becc/public/bvz/beruf/download/12164>).

Abschluss

Dipl. Agro-Kaufmann / Agro-Kauffrau HF

Weiterbildung

Kurse

- Kurse der Schweizerischen Vereinigung für Berufsbildung in der Landwirtschaft (SVBL) (<https://www.svbl.ch>)

Ähnliche Berufe

Beruf

Agro-Techniker/in HF

<https://orientation.ch/fr/de/berufe/agro-techniker-in-hf>

Beruf

Verkaufsfachmann/-frau BP

<https://orientation.ch/fr/de/berufe/verkaufsfachmann-frau-bp>

Beruf

Marketingfachmann/-frau BP

<https://orientation.ch/fr/de/berufe/marketingfachmann-frau-bp>

Beruf

Technische/r Kaufmann/-frau BP

<https://orientation.ch/fr/de/berufe/technische-r-kaufmann-frau-bp>

Weitere Infos

Swissdoc Nummer

0.130.33.0

Weiterführende Links

[OdA AgriAliForm](https://agri-job.ch/de/) (<https://agri-job.ch/de/>)

Organisation der Arbeitswelt: Landwirtschaft

[fenaco](https://fenaco.com) (<https://fenaco.com>)

Agrargenossenschaft

[Gesetzliche Grundlagen](https://www.becc.admin.ch/becc/public/bvz/beruf/show/354?lang=de) (<https://www.becc.admin.ch/becc/public/bvz/beruf/show/354?lang=de>)