orientation
.ch

Pharma-Spezialistin BP
Pharma-Spezialist BP

Handel

Als Pharma-Spezialistin oder Pharma-Spezialist informieren und beraten Sie Fachpersonen im Gesundheitswesen zu zugelassenen Arzneimitteln und deren Anwendung. Sie werben für die Produkte und informieren über deren Eigenschaften, Wirkungen und Risiken. Sie sammeln Rückmeldungen von Anwenderinnen und Anwendern und leiten diese weiter an die Forschungslabors.

Aufgaben

Administrative Arbeiten erledigen

- Kundendaten aktuell halten, zum Beispiel von Ärztinnen und Ärzten, Apothekerinnen und Apothekern oder Führungskräften in Spitälern
- Besuchs- und Tourenplanung organisieren, um den Vertrieb der Medikamente zu planen
- Verkaufsgespräche vorbereiten und Ziele festlegen, hierzu zum Beispiel Statistiken und Kaufgewohnheiten analysieren
- Werbematerial wie Informationsbroschüren, Kataloge oder allfällige Muster bereitstellen
- Anfragen per Telefon oder E-Mail bearbeiten
- an Besprechungen der Gebietsverantwortlichen teilnehmen, welche die Geschäftspolitik der Pharmaunternehmen vermitteln

---

Kundschaft informieren und beraten

- den Kundinnen und Kunden neue Arzneimittel präsentieren
- Kundinnen und Kunden über Art und Anwendung der Medikamente, wie Dosierung, Wirksamkeit und Verträglichkeit, informieren
- Produkte des Unternehmens durch Marketing hervorheben
- Dokumentation und Muster übergeben
- Kundenrückmeldungen entgegennehmen und die Kundenzufriedenheit analysieren
- das Unternehmen bei Fachveranstaltungen wie Messen, medizinischen Kongressen oder Seminaren vertreten oder unterstützen

Arbeitsumgebung

Als Pharma-Spezialistin oder Pharma-Spezialist haben Sie unregelmässige Arbeitszeiten. Sie richten sich nach Kundenterminen und sind häufig, teils weit entfernt, auf Reisen. Durch den Wettbewerb und die Erwartung von Ergebnissen können Sie mitunter einem Erfolgsdruck ausgesetzt sein.

Stellen finden sich primär bei Schweizer Pharmaunternehmen. Nach einigen Jahren Berufserfahrung können Sie ein Team von Pharmareferentinnen und -referenten leiten, im Exportgeschäft mitarbeiten, die Leitung von Vertriebsnetzen übernehmen oder als Produktmanagerin oder Produktmanager tätig sein.

Anforderungen und Interessen

Anforderungen

- Selbstständige Arbeitsweise
- Bereitschaft, häufig unterwegs zu sein
- Gutes Gedächtnis
- Freude an Verkauf und Beratung
- Mündliche Ausdrucksfähigkeit
- Gepflegte Erscheinung

Interessen

- Beraten
- Kontakt zu Menschen haben
- Oft unterwegs sein

Ausbildung

Die Ausbildung wird in der Regel berufsbegleitend in Form von Modulen gemacht.

Angebote

Alle anzeigen
https://orientation.ch/fr/recherche/formations?profession=128672

Dauer

4 Monate

Zulassung

Die Zulassungsbedingungen für die Prüfung stehen in der **Prüfungsordnung** (https://www.becc.admin.ch/becc/public/bvz/beruf/download/3023).

Abschluss

Pharma-Spezialist / Pharma-Spezialistin mit eidg. Fachausweis

Ähnliche Berufe

Beruf
Pharma-Betriebsassistent/in BP

https://orientation.ch/fr/de/berufe/pharma-betriebsassistent-in-bp

Beruf
Verkaufsfachmann/-frau BP

https://orientation.ch/fr/de/berufe/verkaufsfachmann-frau-bp

Beruf
Versicherungsfachmann/-frau BP

https://orientation.ch/fr/de/berufe/versicherungsfachmann-frau-bp

Beruf
Technische/r Kaufmann/-frau BP

https://orientation.ch/fr/de/berufe/technische-r-kaufmann-frau-bp

Beruf
Apotheker/in

https://orientation.ch/fr/de/berufe/apotheker-in

Weitere Infos

Swissdoc Nummer

0.613.25.0

Weiterführende Links

Swiss Health Quality Association (SHQA) (https://shqa.ch/)

Bildungsanbieterin für die Pharma-, Medizintechnik- und Diagnostikbranche

Gesetzliche Grundlagen (https://www.becc.admin.ch/becc/public/bvz/beruf/show/70936?lang=de)